

BusinessModeller

U zou AccountView kunnen verkopen aan een klant, als die maar kleur- en kwaliteitsinformatie kon vastleggen in het artikelbestand. Een groep reisbureaus is geïnteresseerd in AccountView, maar zij moeten kunnen beschikken over een bestand met reisbestemmingen. Bovendien moet de geboortedatum en een extra telefoonnummer voor ongevallen kunnen worden vastgelegd bij de debiteuren. Voor dergelijke situaties heeft AccountView de module *BusinessModeller* ontwikkeld. Een unieke module, waarmee u als AccountView-leverancier pasklare oplossingen kunt leveren. Zonder dat programmeerkennis noodzakelijk is!

The screenshot shows a dialog box titled "Stamgegevens Bestemmingen" with three tabs: "Invoer", "Notitie", and "Afbeelding". The "Invoer" tab is selected. The form contains the following fields and values:

- Bestemmingscode: MALLORCA
- Omschr bestemming: Individuele wandelreis Mallorca
- Land: ES
- Vertrekdatum: 07-06-99
- Min aantal deeln: 5
- Max aantal deeln: 15
- Aantal dagen: 8
- Inklusief hotel
- Inklusief autohuur
- Prijs: 1200,0000

At the bottom of the dialog are four buttons: "OK", "Annuleren", "Bewaren", and "Help".

Wat kan ik ermee?

AccountView is een standaardproduct. Degelijk, betrouwbaar, zonder toeters en bellen. Maar uw klanten willen altijd meer. Daarvoor is de *BusinessModeller* bedoeld. Daarmee kunt u elke klant zijn eigen toeters en bellen leveren. Zonder programmeerkennis kunt u AccountView uitbreiden met extra functionaliteit, die onmiddellijk een geïntegreerd onderdeel wordt van AccountView.

Een eenvoudige maar veel voorkomende wens is bijvoorbeeld een extra veld in bepaalde stamgegevens. Met de *BusinessModeller* realiseert u dat in een handomdraai. Maar dat is niet alles. Groot voordeel is dat het nieuwe gebruikersveld zich onmiddellijk gedraagt als een gewoon AccountView-veld. Het komt automatisch op een nieuw tabblad terecht, u kunt erop selecteren en zoeken, u kunt er een kolom voor toevoegen in vensters, een rapport opvragen enzovoort. Zelfs 'lijstvelden' zijn mogelijk: velden waarin u selecteert uit een beperkte lijst mogelijke waarden!

Deze gebruikersvriendelijke functionaliteit is zo veelgevraagd dat we de module niet alleen aan ontwikkelaars en AccountView-leveranciers verkopen. Voor bedrijven die zo hun eigen functionaliteit willen realiseren, zijn vier deelmodules beschikbaar (*Financieel, Handel, Uren/Projecten* en *Verkoopinformatiesysteem*). Daarmee kunnen zij uitbreidingen toevoegen aan de betreffende deelfunctionaliteit van AccountView.

Met *BusinessModeller Compleet* bent u niet beperkt tot velden. U kunt ook volledige tabellen aan AccountView toevoegen. Ook zo'n tabel gedraagt zich onmiddellijk als een gewone AccountView-tabel. Hij wordt automatisch geïntegreerd in de Data Dictionary, er is meteen een overzicht- en een stamgegevensvenster beschikbaar voor de ingevoerde velden, het wordt opgenomen in de lijst met stamgegevens van de administratie, en u kunt gegevens invoeren. U kunt zelfs online de weergavevolgorde en de verdeling over de verschillende tabbladen wijzigen!

Ook nieuwe menu-opties voegt u probleemloos toe. Niet in een apart menu, maar werkelijk geïntegreerd in AccountView! Bijvoorbeeld een optie **Zoeken/Reisbestemmingen** in het venster *Artikelen*. Of een optie waarmee u een koppeling met AccountView activeert. In combinatie met *Uitgebreide toegangsbeveiliging II* kunt u zelfs bepaalde menu-opties van AccountView deactiveren, en uw eigen, vervangende opties toevoegen.

Het unieke van de *BusinessModeller* is de versie-onafhankelijkheid: bij een update van AccountView blijven uw wijzigingen intact. Vanzelfsprekend ontbreken de handige extra's niet. Daarmee kunt u bijvoorbeeld

weergaven meeleveren voor uw uitbreidingen, of verwijzingen naar die uitbreidingen opnemen in de *AccountView Verkenner*.

Maar hoe krijgt u al uw toeters en bellen bij de klant? Daarvoor is er een aparte Setup Wizard. Daarmee maakt u automatisch een installatiediskette van uw uitbreidingen. De klant beschikt over de gebruikersversie van de module: *SDK & BusinessModeller CAL* (Client Access Licence). Om uw BusinessModeller-oplossing te gebruiken hoeft uw klant alleen deze module aan te schaffen om uw uitbreidingsdiskette te kunnen installeren.

Wat koop ik ervoor?

- Toegang tot de Data Dictionary van AccountView
- Velden toevoegen aan AccountView
- Gebruikerslijsten
- Uitbreiding installeren
- Verwijzingen naar objecten, menu-opties en scripts toevoegen in de *AccountView Verkenner*.

In *BusinessModeller Compleet* beschikt u bovendien over:

- De volledige functionaliteit van de module *AccountView COM Server*, waarmee u AccountView via COM kunt aanspreken vanuit uw eigen applicatie. Zie de aparte documentatie hierover.
- Setup Wizard; inclusief gebruikersweergaven exporteren en importeren
- Tabellen toevoegen aan AccountView
- Gebruikersmenu's
- Technische ondersteuning door de afdeling Support (nadat de cursus is voltooid)

Wat levert het op?

Een enorme tijdwinst, niet alleen in termen van ontwikkeltijd, maar vooral in termen van onderhoud:

- Razendsnelle prototyping; RAD in z'n zuiverste vorm. Veld toevoegen, en meteen gegevens invoeren.
- Meer business opportuniteiten: met extra bedrijfsfunctionaliteit trekt u meer klanten over de streep.
- Geen slepende update-trajecten meer: uw uitbreidingen zijn versie-onafhankelijk. Bij een update van AccountView blijven uw wijzigingen intact.

De *BusinessModeller Compleet* is de racewagen van de ontwikkeltools van AccountView. Maar een race-licentie hebt u er niet voor nodig. U beschikt over alle AccountView-tools om razendsnel uitbreidingen op AccountView te realiseren. Vanzelfsprekend zijn speciale cursussen beschikbaar waarmee u snel op stoom bent. De module is niet goedkoop, maar afgezet tegen het aantal jaren ervaring dat erin is verwerkt, en de mogelijkheden die het biedt voor AccountView-leveranciers, geven we de module eigenlijk bijna gratis weg. Voor een zevende van dat bedrag kunnen AccountView-gebruikers al met uw functionaliteit aan de slag. En voor minder dan de helft kan een bedrijf z'n eigen bedrijfsfunctionaliteit realiseren.

Wat kost het?

U investeert € 2.500,- (excl. BTW) voor *BusinessModeller Compleet*. Bovendien is het volgen van de cursus **Designing Advanced Business Configurations** verplicht. De module is een uitbreiding op *Business*, en omvat ook de extra modules *AccountView COM Server* en *SDK & BusinessModeller CAL*.

Voor de vier deelmodules van de *BusinessModeller* (*Financieel, Handel, Uren/Projecten* en *Verkoopinformatiesysteem*) investeert u € 895,- per stuk (excl. BTW). Daarin beschikt u niet over de twee extra modules. Als u de cursus **BusinessModeller** volgt, ontvangt u gratis technische ondersteuning door de afdeling support.

Voor *SDK & BusinessModeller CAL* investeren uw gebruikers € 350,- als uitbreiding op *Team*, en € 495,- op *Business* (excl. BTW).