

## Orders/backorders

Bent u al eens een klant verloren door een vergeten backorder? Dan is het wel zo handig om artikelen in backorder te kunnen zetten. U wilt orderbevestigingen en pakbonnen afdrucken? Met de module *Orders/backorders* breidt u de mogelijkheden van uw orderadministratie flink uit, en kunt u de levering van uw artikelen optimaal beheersen. Een krachtige uitbreidingsmodule voor de hele handelsadministratie, perfect geïntegreerd binnen uw huidige werkwijze.

**Overschrijding vrije voorraad**

Algemeen

Artikelcode: 1-CDR-TWPC  
Factuurbediteur: JONG  
Verk.ordernummer: 200110019

Sony CD-ROM speler  
De Jong Busreizen BV  
Locatie: UTRE A0102

Voorraad magazijnlocatie

Minimumvoorraad: 5  
Onderhanden werk: 0  
Produceerbaar: 0

Opties

Tekort in backorder  
 Alles in backorder  
 Alsnog leveren

Orderregel

Besteld: 5  
Geleverd: 0  
Te leveren: 2  
Backorder: 3

OK

### Wat kan ik ermee?

Met een beperkt assortiment artikelen, of met een ruime permanente voorraad, kunt u waarschijnlijk uitstekend uit de voeten met de standaardfunctionaliteit van de module *Facturering*. U weet wat u op voorraad hebt, en u onthoudt wat er bijbesteld en nageleverd moet worden. Maar met de module *Orders/backorders* wordt het allemaal automatisch voor u geregeld. U kunt de voorraad klein houden, en pas bestellen als er verkooporders binnenkomen. Terwijl u bijbestelt zet u de artikelen in backorder, en zodra de artikelen binnen zijn haalt u ze uit backorder. En als u dat wilt kunt u de artikelen ook gedeeltelijk in backorder zetten: van de bestelling van 100 levert u vast de 58 die u nog op voorraad had, en de overige 42 zet u in backorder. Geen probleem. In het venster *Verkooporder* ziet u precies wat de status is. Wat is er besteld, wat is er in backorder gezet, wat is er al geleverd, en wat moet nog worden geleverd? Geen twijfel mogelijk.

Bovendien beschikt u over extra orderformulieren, waarmee u het hele ordertraject op uw eigen manier kunt inrichten. Een offerte drukt u net zo makkelijk af als een verkooporder. Als die wordt geaccepteerd, hoeft u alleen nog maar de factuur af te drukken. Een orderbevestiging vooraf is ook geen probleem. Paklijsten voor het magazijn, vrachtbrieven voor het vervoer, pakbonnen voor ontvangstcontrole, u kunt het zo uitgebreid maken als u wilt.

De module wordt geleverd met handige extra's. Zo kunt u meerdere verkooporders van dezelfde debiteur volgens verschillende criteria automatisch combineren tot één verzamelorder, zodat u behandelings- en verzendkosten bespaart. Kies zelf wanneer u goederenuitgifte wilt registreren: op het moment dat de pakbon of de factuur wordt afgedrukt. Ook kunt u nulregels, bijvoorbeeld vanwege backorders, automatisch onderdrukken op pakbon en factuur. In een apart venster hebt u een compleet overzicht van alle artikelen in backorder. Zodra artikelen binnenkomen kunt u vanuit dat venster artikelen uit backorder halen, zonder dat u alle afzonderlijke verkooporders af hoeft. Bovendien hebt u meer overzicht om de beschikbare artikelen over de openstaande backorders te verdelen: belangrijke debiteuren eerst, de oudste verkooporders eerst, of de kleinste aantallen eerst? U ziet: AccountView staat met beide benen in de praktijk.

In combinatie met de module *Voorraad* komt de module *Orders/backorders* nog beter tot haar recht. De perfecte oplossing voor bedrijven met een groter assortiment artikelen. Naadloze integratie spreekt voor zich. Niet alleen worden de voorraadaantallen automatisch bijgewerkt, maar u kunt ook voorraadcontrole activeren tijdens het invoeren en/of markeren van een verkooporder. Dat betekent dat u automatisch een melding krijgt als er onvoldoende voorraad is om de verkooporder uit te voeren. Met één druk op de knop zet

u de artikelen dan geheel of gedeeltelijk in backorder. Gemak dient de mens. U moet alleen nog de ontbrekende artikelen bijbestellen.

De module is ook geïntegreerd met de module *Fiatting*. U beschikt dan over een extra mogelijkheid voor registratie van goederenuitgifte. Bovendien kunt u orderformulieren van de module *Orders/backorders* als extra fiattingstadium verplicht stellen. Zo kunt u er bijvoorbeeld voor zorgen dat er altijd eerst een offerte of een orderbevestiging wordt afgedrukt, voordat de definitieve factuur kan worden afgedrukt.

De module *Orders/backorders* is een belangrijke uitbreiding voor uw handelsadministratie. U voorkomt fouten bij nabestellingen, hebt direct inzicht in de status van een verkooporder, en het geheel is perfect ingebed in de overige handelsmodules.

## Wat koop ik ervoor?

- Registratie van vier voorraadaantallen: *Besteld*, *Geleverd*, *Te leveren* en *Backorder*
- Bestelde artikelen in backorder zetten of uit backorder halen in het venster *Verkooporder*
- Meerdere orders van dezelfde debiteur combineren tot één verzamelorder
- Extra orderformulieren beschikbaar voor elke order: offerte, orderbevestiging, paklijst, verzendetiket, vrachtbrief, pakbon
- Bedragen en aantallen van periodieke facturen automatisch op nul stellen
- Nulregels (backorders) automatisch onderdrukken op pakbon en factuur
- Voorraadcontrole tijdens invoeren en/of markeren van de order (module *Voorraad*)
- Goederenuitgifte naar keuze registreren op het moment dat de pakbon compleet wordt gemeld (module *Fiatting*), de pakbon wordt afgedrukt, of de factuur wordt afgedrukt
- Voorafgaande fiatting van één of meer orderformulieren verplicht stellen (module *Fiatting*)
- Standaardrapportage:
  - Artikelen in backorder
  - Artikelen in order
  - Orders per debiteur

## Wat levert het op?

Lagere voorraadkosten, en een efficiënte registratie van uw backorders. U kunt bijvoorbeeld:

- Voorraadkosten verlagen door minder op voorraad te houden. Een kleiner magazijn kost minder. Wat u tekort komt bestelt u bij. In AccountView ziet u precies wie erop wachten.
- Uw assortiment uitbreiden door minder op voorraad te houden. In plaats van 50 keer 100 artikelen hebt u standaard 200 keer 25 artikelen op voorraad in hetzelfde magazijn. En u kunt nog steeds uw klanten snel bedienen.
- Snel nagaan wat er nog in backorder staat. Weg met de stapeltjes 'nog in te voeren' verkooporders, rechtstreeks inzicht in uw positie.
- Backorders volgens uw eigen criteria afhandelen. Op basis van orderdatum (wie het eerst komt, het eerst maalt), op basis van orderaantallen (zoveel mogelijk klanten te vriend houden), op basis van klantstatus (de belangrijkste klanten te vriend houden), of een combinatie daarvan.

Met de module *Orders/backorders* houdt u zowel uw klanten als uw portemonnee te vriend. Of het u nu gaat om een kleiner magazijn, meer keus voor uw klanten of tijdwinst in uw administratie, het mes snijdt aan twee kanten. Reken de prijs van de module eens om in vierkante meters magazijnruimte, in extra omzet vanwege een groter assortiment, in verzendkosten die u bespaart, of in de tijd die uw medewerkers aan het uitspitten van backorder-telefoontjes besteden, en u zult zien dat u uw investering in recordtijd terugverdient. En dan hebben we het nog niet eens over de omzetwinst die u realiseert doordat u geen enkele klant teleur hoeft te stellen.

## Wat kost het?

U investeert € 895,- (excl. BTW).

De module is een uitbreiding op de module *Facturering*.